

Go Global!!
Value UP



あなたの会社の10年後を 考えたことがありますか？

Go Global!! 取引価値向上セミナー

国内市場が競争激化の一途をたどる中、あなたの会社は
どのような未来を描きますか？
10年後の未来を左右するのは「取引単価」です。

日時

2019年10月29日(火)
14:30~17:00(受付開始14:00)

場所

経済産業省 地下2階講堂
※経済産業省本館よりお越しください

申込先

https://mm-enquete-cnt.meti.go.jp/form/pub/chusyokei_enshien/oem_1029_rl
(〆切)10月22日 ※参加費無料

問合せ先

中小企業庁 経営支援部
創業・新事業促進課
電話:03-3501-1767(直通)

プログラム

- 「私が欧州市場での取引単価の向上を実現させます！」
講師:ピエール・チュビ氏(Mr.Pierre Tuvi)
(CEO, SyVision Consulting)
日系企業の欧州参入を多数支援。
海外取引により取引単価アップを
実現した経験から海外企業との商談
の秘訣についてお伝えします。
今回特別にフランス(パリ)から駆けつけます!!
- 「Go Deutsche!! Go Hannover!! Go Global!!」
講師:㈱NCネットワーク 代表取締役社長
内原康雄氏
- 「海外展開について(案)」
講師:ジャスト株式会社 代表取締役社長
岡崎淳一氏
- 「危ないところの柿は旨い!!」
～リスクを避けつつ海外で利益を～」
講師:株式会社カスタム 代表取締役社長
戸田拓夫氏
- 「品質だけで売れる時代は終わり。海外ではいかに魅せるか！」
講師:富士電子工業株式会社 代表取締役社長
渡邊弘子氏
- 海外展開に関する個別相談会(要事前申込)

